



Il Sig. Giovanni (a sinistra) e il Sig. Alessandro Galimberti.

Ondulati Galimberti e RTS: esperienza, competenze e tradizione al servizio della innovazione nel settore del cartone ondulato

La storia

La famiglia Galimberti ha iniziato a produrre fogli di cartone ondulato nel 1948 e si è dedicata unicamente a questa attività per oltre cinquanta anni. **“Non ci siamo mai occupati della produzione di scatole, in quanto non siamo mai voluti entrare in concorrenza con i nostri clienti. Il business della famiglia Galimberti e quello degli scatolifici sono cresciuti insieme. Ad esempio basti pensare che il distretto Monza-Brianza, quello in cui hanno sede i nostri uffici e i nostri stabilimenti, vanta oggi la più alta concentrazione di scatolifici al mondo”** sottolinea Giovanni Galimberti, Direttore Generale di Ondulati Galimberti.

La sfida

Nel 2004 ha preso corpo l'idea di creare e sviluppare un nuovo business che fosse totalmente sotto il controllo della famiglia Galimberti. Dopo un'attenta verifica economica e mirate analisi di fattibilità, nell'aprile del 2005, è nata la **Ondulati Galimberti S.p.A.** – un'azienda a carattere familiare, dedita esclusivamente alla produzione dei fogli di cartone ondulato. **“Ondulati Galimberti mira a diventare un punto di riferimento e di supporto importan-**

te per gli scatolifici, ed in particolare per tutti quelli che operano nel nord Italia”, precisa Giovanni Galimberti. A tal proposito va sottolineato come nel settore del cartone ondulato, i costi di trasporto rappresentino la terza voce di costo a bilancio. Questo è il motivo per cui il fatto di essere localizzati nelle vicinanze dei propri clienti assume valenza strategica. Si tratta, tuttavia, di un elemento decisivo non solo da un punto di vista meramente economico; è infatti più che mai necessario garantire un servizio tempestivo e di qualità. **“Produciamo un semilavorato e dobbiamo servire il cliente che confezionerà il prodotto finale nel minor tempo possibile. Oggi siamo in grado di evadere gli ordini in mezza giornata - ricezione dell'ordine, produzione e consegna”**.

Tutti gli scatolifici attivi nel distretto più importante, ossia quello Monza-Brianza, sono organizzati e gestiti molto bene, ma generalmente non possono permettersi di tenere in casa una macchina ondulatrice: non dal punto di vista finanziario, ma relativamente alla loro capacità di trasformazione. Ed in effetti, mentre una macchina ondulatrice come quella utilizzata da Ondulati Galimberti è in grado di produrre circa 500.000 m² di cartone al giorno in due turni di lavoro, i più importanti scatolifici attivi nel distret-

to arrivano a trasformare, ciascuno, circa 200.000 m² di cartone al giorno. Questo significa che tutti loro hanno bisogno di avere “alle spalle” un'azienda, la cui missione sia unicamente quella di fornire loro i fogli di cartone. **“Mettere a disposizione degli scatolifici un ondulatore, come se fosse il loro: ecco la nostra idea di business”**, sottolinea Giovanni Galimberti che poi ribadisce: **“Vogliamo che i nostri clienti ci percepiscano come parte integrante della loro azienda, dando così forma ad una sorta d'azienda estesa”**.

La risposta

Per un modello di business di questo genere, è fondamentale puntare sulla velocità e sulla capacità di reagire tempestivamente alle richieste della clientela. **“Per costruire il successo della nostra azienda è stato decisivo scegliere e dotarsi di sistemi informativi che fossero funzionalmente in grado di sostenere la nostra visione, la nostra idea. Ecco perché abbiamo optato per RTS Sistemi Informativi”**, afferma Giovanni Galimberti.

La famiglia Galimberti utilizza ormai da molti anni le soluzioni di RTS ed è stato naturale rivolgersi all'azienda di Forlì anche con la nascita della nuova realtà imprenditoriale: **“RTS è stato**

l'unico fornitore che non abbiamo messo in concorrenza. Non vi è infatti sul mercato alcun sistema gestionale che presenti le stesse caratteristiche e che assicuri quelle funzionalità che ci permettono di gestire i nostri processi in modo da soddisfare pienamente anche le esigenze della nostra clientela. La soluzione di RTS rappresenta per il nostro settore un autentico standard", sottolinea Giovanni Galimberti.

La partnership

Ondulati Galimberti e RTS hanno anche deciso di collaborare per sviluppare una soluzione congiunta e customizzata: l'obiettivo è quello di dar corpo ad un sistema gestionale che consenta di snellire e migliorare ulteriormente i procedimenti produttivi e di garantire una serie di opportunità di risparmio relativamente ai costi di gestione.



“La raccolta e condivisione delle informazioni legate alle attività di business di due aziende leader che conoscono perfettamente le esigenze del mercato costituisce la base migliore su cui costruire e sviluppare un prodotto che risponda pienamente alle esigenze degli operatori del settore”, sottolinea Gastone Partisani, Presidente di RTS.

Naturalmente Ondulati Galimberti sarà il primo utente di questa nuova soluzione: l'azienda di Monza sarà in grado di snellire e semplificare le procedure, abbattendo i costi di gestione e migliorando ulteriormente i rapporti con la propria clientela. “Siamo convinti che queste idee, sviluppate congiuntamente da RTS e Ondulati

Galimberti, ci consentiranno di legarci ancora di più strettamente ai nostri clienti e di far loro sentire Ondulati Galimberti come un partner naturale”, afferma Alessandro Galimberti, Direttore Commerciale e Responsabile Acquisti di Ondulati Galimberti.

Anche i clienti di Ondulati Galimberti che adotteranno questo sistema godranno di una serie di importanti benefici: con l'utilizzo del sistema **Webord** avranno soprattutto la possibilità di trasmettere l'ordine e di tracciarlo all'interno del processo produttivo della stessa Ondulati Galimberti fino a quando la merce prodotta non sarà caricata sui camion e spedita.

“I clienti sapranno in anticipo quale merce gli sta per essere consegnata e, in base a queste informazioni, potranno anche programmare la loro produzione”, sottolinea ancora Alessandro Galimberti.

Il nuovo sistema sarà quindi “confezionato” sui processi che legano le aziende produttrici di cartone ondulato agli scatolifici. Un elemento di garanzia è proprio costituito dal fatto che Ondulati Galimberti non ha nessun interesse che entra in concorrenza con quelli dei propri clienti: non esiste, infatti oggi in Italia, un'altra azienda che produca esclusivamente fogli di cartone ondulato. Vi sono unità produttive che preparano fogli di cartone ondulato, ma appartengono a gruppi che producono anche scatole.

Ulteriore valore aggiunto è rappresentato dal fatto che RTS è in grado di proporre una soluzione mirata che copre tutta la filiera di prodotto: già negli scorsi anni RTS aveva sviluppato per altre aziende (che avevano al loro interno delle cartiere) un gestionale destinato a dare ottimi risultati. Oggi, grazie anche agli eccellenti rapporti che legano Ondulati Galimberti ai propri fornitori, ossia ai produttori di carta, RTS ha la possibilità di sviluppare un prodotto che nasce dalla condivisione delle competenze e dalle volontà sinergiche di tutti gli attori della filiera di prodotto.

La notizia della partnership tra RTS e

Ondulati Galimberti ha già suscitato l'entusiasmo degli altri fornitori tecnologici della stessa Ondulati Galimberti: le collaborazioni che RTS ha instaurato con Agnati, l'azienda che fornisce la macchina ondulatrice e Castaldini, che fornisce tutto il lay out della movimentazione del cartone, hanno fatto nascere nuove idee che, grazie allo sviluppo software di RTS, consentiranno ad Ondulati Galimberti di fornire risposte immediate ai propri clienti, relativamente allo status dei loro ordini.

Forte delle soluzioni di RTS, Ondulati Galimberti sarà in grado di seguire tutta la commessa e di localizzare i prodotti all'interno dei propri magazzini. Questo snellerà tutti i procedimenti di spedizione e di rintracciabilità all'interno dei magazzini, un elemento fondamentale perché i clienti di Ondulati Galimberti hanno sempre meno spazio per lo stock della loro materia prima, in quanto devono a loro volta garantire un certo magazzino per la loro clientela. “Tutti i tempi morti tra una fase e l'altra della catena devono essere minimizzati e il prodotto deve stare fermo il meno possibile. RTS collabora già con alcuni nostri fornitori e questo ci consentirà di disporre di un sistema di gestione assolutamente innovativo, veloce ed economico”, conclude Giovanni Galimberti.

Un ulteriore elemento che sembra destinato a supportare la partnership tra le due aziende è il fatto che, per la commercializzazione delle proprie soluzioni in Piemonte e Lombardia, RTS ha deciso di appoggiarsi a **GMF (Fratelli Fossati)**, la società che opera nel settore da quasi trenta anni e a cui fa riferimento anche Ondulati Galimberti. Sarà interesse di GMF vendere i fogli di cartone prodotti da Ondulati Galimberti e proporre il sistema gestionale di RTS. ◇

Ondulati Galimberti S.p.A.

Via Passerini, 9 - 20052 MONZA (MI)
Tel. +39 039.324794 - +39 039. 2320978
Fax +39 039.324794
E-mail: ggalimberti@flashnet.it

RTS Sistemi Informativi S.r.l.

Via Consolare, 36 - 47100 FORLÌ
Tel. 0543.708211 - Fax 0543.703811
E-mail: rts@rtsystem.com