

By Andrea Spadini
corrugate@converter.it

IL CORAGGIO DI RINNOVARSI: SCATOLIFICIO MOTTOLA FRANCESCO IMBALLAGGI INDUSTRIALI

THE COURAGE TO BRING ONESELF UP TO DATE: SCATOLIFICIO MOTTOLA FRANCESCO IMBALLAGGI INDUSTRIALI

Lo Scatolificio Mottola, azienda che opera a Forchia in provincia di Benevento trasforma il cartone ondulato destinato agli imballaggi da varie generazioni; in tutti questi anni l'azienda ha assunto un ruolo di leadership grazie alla qualità del prodotto offerto, all'elevata precisione delle sue lavorazioni e alla tempestività nelle consegne. Lo scorso aprile lo Scatolificio Mottola ha siglato un accordo con la RTS Sistemi Informativi di Forlì per l'installazione del sistema gestionale RTSv8, che sarà seguito da successive implementazioni con l'inserimento del Pctopp con la rilevazione dati delle macchine e infine in una terza fase sarà prevista l'entrata in scena del Routemate per l'ottimizzazione dei trasporti. Siamo quindi in presenza di una fornitura di molti moduli della gamma di RTS per la gestione delle varie fasi del processo produttivo di uno scatolificio, esigenza



Pasquale Mottola, amministratore unico Carton Box e Mottola Francesco Imballaggi Industriali / Mr. Pasquale Mottola, Managing Director of Carton Box Sas and Mottola Francesco Imballaggi Industriali

questa che spesso sorge quando il cliente inizia a investire per ampliare i propri orizzonti.

E questo è proprio il caso dello Scatolificio Mottola, che non dimentichiamo opera in una situazione, quella meridionale, dove la concorrenza si è fatta molto forte, a tal punto che l'azienda di Forchia ha

Scatolificio Mottola, a boxfactory operating at Forchia in the province of Benevento, has been converting corrugated board destined to packaging for several generations. During the latest years the company has been reaching a leading position thanks to the quality of its products, the high accuracy of its jobs and its prompt deliveries. Last April, Scatolificio Mottola undersigned an agreement with RTS Sistemi Informativi from Forlì to install a RTSv8 management system, that will be followed by other implementations with the introduction of a Pctopp, capable of detecting machine data. Finally, there will be a third innovative stage with the adoption of a Routemate for transport optimization. This means that many RTS range modules will be employed for the

management of the various production stages of boxfactories.

Such a strong demand for innovation often characterizes customers, who are starting to invest to widen their horizons, and, no doubt, Scatolificio Mottola belongs to them. To this purpose, it is important to consider that this boxfactory has always been operating in the typical Southern Italian context, where competition has become keen. This situation has been leading the company to aim at innovation, to be able to meet stiff challenges.

Apart from its fundamental partnership with RTS, Scatolificio Mottola also purchased a new high quality press, and, thanks to this huge investment, the boxfactory started aiming at meeting the requirements of a segment of its customers, demanding for premium packaging and prompt service.

*IL CORAGGIO
DI RINNOVARSI:
SCATOLIFICIO MOTTOLA FRANCESCO
IMBALLAGGI INDUSTRIALI*

*THE COURAGE TO BRING
ONESELF UP TO DATE:
SCATOLIFICIO MOTTOLA
FRANCESCO IMBALLAGGI INDUSTRIALI*

deciso di puntare verso la strada del rinnovamento per poter imporsi in scenari sempre più competitivi.

Oltre all'importante collaborazione con la RTS è stata acquistata una nuova macchina da stampa di alta qualità e con questi ingenti investimenti lo Scatolificio Mottola ha deciso di mirare su un segmento della propria clientela che necessita di packaging di elevata qualità e servizio puntuale. Per avere maggiori informazioni su questa importante decisione di sviluppo ci siamo rivolti direttamente a Pasquale Mottola, amministratore unico, da oltre 20 anni, della Carton Box sas e della Mottola Francesco Imballaggi Industriali srl.

"La Mottola Francesco Imballaggi Industriali srl, azienda certificata per il sistema di gestione per la qualità UNI EN ISO 9001 ED. 2000 e sistema di gestione ambientale UNI EN ISO 14001 ED. 1996, ha sede a Forchia (BN), si estende su 15.000 mq. di suolo di cui edificato 4.000 + 400 mq. dedicati agli uffici, e sta provvedendo ad un ampliamento di circa 1600 mq., per destinare al magazzino ulteriori spazi e agevolare quindi le richieste dei nostri clienti sempre più esigenti.

In order to better understand this important development, we approached Pasquale Mottola, who has been, for over 20 years, the Managing Director of Carton Box Sas and Mottola Francesco Imballaggi Industriali Srl.

" Scatolificio Mottola Francesco Imballaggi Industriali Srl, a boxfactory provided with certifications UNI EN ISO 9001 ED. 2000 for quality management system and UNI EN ISO 14001 ED.1996 for environment management system, is based at Forchia (Benevento) and covers an overall area of 15.000 sqm, 4.000 sqm of which consists of buildings + 400 sqm dedicated to offices. Now we are widening this surface with other 1600 sqm, since we want to use further space as a storehouse to better meet our customers' exacting demands. No doubt, we consider ourselves a forefront enterprise, as far as corrugated board converting as well designing and development of any size and format boxes are concerned. We have about 20 employees and 3 production lines, Curioni NT3100,



Ci consideriamo sicuramente all'avanguardia nel settore della trasformazione del cartone ondulato, nella progettazione e realizzazione di scatole di qualsiasi dimensione e formato. L'azienda occupa circa 20 dipendenti con tre linee produttive, Curioni NT3100, Curioni NT2000 e fustellatore Curioni NT3100, ognuna composta da 3/4 elementi stampa.

Tutte le linee produttive hanno contribuito notevolmente all'evoluzione e allo sviluppo aziendale", dice Mottola.

Abbiamo accennato all'esigenza di qualità dei vostri clienti. Negli ultimi anni, anche grazie alle innovazioni tecnologiche immesse sul mercato, il ruolo dell'imballaggio ha assunto un ruolo sempre più da protagonista. Com'è possibile per uno scatolificio stare al passo coi tempi?

"Il mercato campano degli imballaggi in cartone ondulato si è notevolmente sviluppato negli ultimi anni, nel corso dei quali le richieste sono aumentate, soddisfatte però a prezzi bassissimi e con tipologie di lavori qualitativamente scadenti.

and development", said Mottola.

We have mentioned your customers' exacting demand for quality. In the latest years, also thanks to technological innovations, introduced into the market, packaging has been playing a more important role. How can a boxfactory succeed in not being abreast of the times?

"In the latest years the corrugated board packaging market of the region Campania has been considerably developing.

The demand has been increasing, although it was met at very low costs and with low quality job typologies. Mottola Francesco Imballaggi Industriali Srl has been quickly reacting to such a situation by high-

*IL CORAGGIO
DI RINNOVARSI:
SCATOLIFICIO MOTTOLA FRANCESCO
IMBALLAGGI INDUSTRIALI*

*THE COURAGE TO BRING
ONESELF UP TO DATE:
SCATOLIFICIO MOTTOLA
FRANCESCO IMBALLAGGI INDUSTRIALI*

La Mottola Francesco Imballaggi Industriali srl sta reagendo rapidamente privilegiando due aspetti fondamentali: la qualità e la tempistica. In particolare l'esigenza di dover rispondere a una richiesta di maggiore qualità dei prodotti ha motivato l'acquisto di una macchina ad alta definizione di stampa, come quella fornita dalla Celmacch di Desenzano del Garda, a 5 colori, alla quale affiancheremo anche una fustellatrice in piano tipo Bobst Vision formato 1000x1600 ed entro fine anno prevediamo di completare la linea di movimentazione posteriore con l'acquisto di n.2 caricatori e n.2 pallettizzatori automatizzandola integralmente.

Mentre per la necessità di una pronta soluzione dello studio grafico del packaging, è in stato di realizzazione un ufficio grafico e tecnico per dare istantanee soluzioni alternative alle possibili richieste.

Con la richiesta di consegne just-in-time e per poter offrire un servizio qualitativamente elevato ai nostri clienti, abbiamo optato per l'installazione del sistema operativo RTS, investimento questo che si era reso estremamente necessario, in quanto investire tanto sugli impianti di produzione senza un sistema informativo adeguato che ti permetta di capire in tempo reale la direzione di business verso cui ci si sta muovendo non avrebbe senso".

ting two fundamental factors: quality and timing. In particular, the demand for a higher product quality motivated the purchase of a high definition press, like the one supplied by Celmacch from Desenzano del Garda, a 5 colour machine, to which are going to add a flatbed die cutter Mod. Bobst Vision format 1000x1600. By the end of the year, we are also going to complete our back handling line by purchasing 2 loaders and 2 palletizers, in order to fully automate it. As far as the problem of a packaging graphic analysis is concerned, we are going to establish a graphics and technical office to ensure prompt alternative solutions to possible needs.

Considering the high demand for just-in-time deliveries, and in order to guarantee our customers a premium service, we decided to install a RTS operating unit. This was a necessary investment, since it would have been absurd to invest in production plants without having a proper information system, enabling us to understand in real time the business trend, we intend to follow".

What do you expect from the installation of the new software?

"Mottola Francesco Imballaggi Industriali Srl means

Che aspettative avete dall'installazione dei nuovi software?

"Mottola Francesco Imballaggi Industriali srl è servizio, qualità e precisione e il supporto di RTS con il suo sistema efficace per ottimizzare l'intero ciclo di produzione ci è parso lo strumento ideale per accogliere e realizzare le sempre più numerose esigenze del mercato, rispondendo alla massima soddisfazione della clientela".

Che obiettivi vi ponete per il futuro?

"La filosofia che ha ispirato il management del gruppo in tutti questi anni, e che ci ha permesso una crescita costante e graduale, è rappresentata dalla garanzia di un servizio ai nostri clienti, incentrato sulla qualità e sulla precisione, e da scelte volte al futuro e a nuovi investimenti.

Così facendo, nell'anno 2007, pensiamo di passare da 7.000.000 a 10.000.000 mq. annui di cartone trasformato, mantenendo lo stesso organico aziendale, e potendo contare su un incremento di margine del valore aggiunto superiore a quello precedente".



service, quality and accuracy.

For this reason, RTS's support, with its effective system aiming at the whole production cycle optimization, seems us to be an ideal instrument enabling us to take up market challenges and meet the customers' requirements".

IL CORAGGIO
DI RINNOVARSI:
SCATOLIFICIO MOTTOLA FRANCESCO
IMBALLAGGI INDUSTRIALI

THE COURAGE TO BRING
ONESELF UP TO DATE:
SCATOLIFICIO MOTTOLA
FRANCESCO IMBALLAGGI INDUSTRIALI

Infine un'ultima domanda, che vuole essere a suo modo anche una sorta di provocazione su cosa vuol dire operare oggi nel sud Italia.

Mi pare che il messaggio della vostra azienda sia molto forte: avere coraggio di rinnovarsi, investire, per prepararsi alle sfide future. Allora non è vero che lavorare in meridione è impossibile?

"Nulla è impossibile.

Ci possono essere delle difficoltà, come sicuramente ce ne sono oggi nel mercato nell'Italia meridionale, ma la nostra volontà e le nostre capacità sono forti, e ci permettono di guardare al futuro facendo tesoro del passato. Inoltre apportando gli adeguati miglioramenti a una realtà lavorativa sempre in fase di crescita, cerchiamo di mantenerci aggiornati e al passo coi tempi sotto tutti i punti di vista".

Per concludere chiediamo un commento a Gastone Partisani, presidente di RTS Sistemi Informativi:



Gastone Partisani, presidente di RTS Sistemi Informativi / Gastone Partisani, President of RTS Sistemi Informativi

"25 anni di presenza in questo settore rappresentano un grande bagaglio di esperienza che ci consente un approccio strategico attento, e quotidianamente teso all'evoluzione di questo mercato.

Siamo fortemente determinati nell'azione di aggiornamento continuo anche grazie allo stretto contatto con i nuovi trend tecnologici.

Se un'azienda intende crescere, rinnovarsi e competere con successo, noi siamo pronti a dare una mano con soluzioni al top e tanta esperienza.

Questo è proprio il caso di Mottola Imballaggi Industriali.

Nel momento in cui le esigenze di crescita diventano fondamentali, noi siamo sempre pronti a offrire le nostre soluzioni. L'importanza dei nostri sistemi è stata confermata anche dall'associazione Gifco con la premiazione di RTS per i 25 anni di storia nel settore del cartone ondulato", ha detto Gastone Partisani.

What goals do you intend to achieve in the future?

"The policy, our Group's Management has been following for the latest years has enabled us to grow steadily and gradually, and it has always aimed at ensuring our customers a reliable service, based on quality and accuracy, as well as on innovation and new investments. Now we are planning to increase, in 2007, the volume of the cardboard, we are converting, from 7.000.000 to 10.000.000 sqm a year, keeping the same company staff, since we are sure that the growth of our added value profit margin will be higher than the previous one".

Finally, we would like to put you a last question, which, in a way, wants to be a sort of provocation: what does it mean today to operate in south Italy? Actually, your company's message is very strong, since it highlights the courage to bring oneself up to date and to invest to be ready to take up future challenges. Then, we are wondering whether it is true that working in south Italy is impossible?

"Nothing is impossible. There may be difficulties, as no doubt today there are problems on the Southern Italian

market, but our will and expertise are strong, and they allow us to face the future by taking advantage of the past. In addition, as we are properly improving our growing working reality, we are also trying our best to keep ourselves abreast of the times from any view-point".

To conclude, we asked Gastone Partisani, President of RTS Sistemi Informativi, to express his opinion, and he said: "Having been present for 25 years in this sector has enabled us to achieve a vast experience, thanks to which we can now approach the market strategically and follow its steadily evolutionary trend. We are strongly determined to keep ourselves up to date, also due to the fact that we have a close contact with new technologies.

Whenever a company wants to grow, bring itself up to date and compete successfully, we are ready to help with top solutions and a vast experience. And this is what has happened with Mottola Imballaggi Industriali. If an enterprise really needs to grow, we are always ready to offer our solutions. The importance of our systems has also been recognized by Gifco Association, that awarded a prize to RTS for their 25 years of history in the corrugated board sector", pointed out Gastone Partisani.